

2019-2020

RITAL GROUP

ХОРОШО КОГДА
ИНВЕСТИЦИИ
В РИТЕЙЛ РАБОТАЮТ

САМОСТОЯТЕЛЬНО? ДОЛГО

ВЗЯТЬ ДРУГОГО ПОДРЯДЧИКА? ДОРОГО

РЕШЕНИЕ?

ВЗЯТЬ ГОТОВОЕ РЕШЕНИЕ

ОТ **RITAL GROUP**



ИСТОРИЯ УСПЕХА

КОМПАНИЯ RITAL GROUP — УНИКАЛЬНАЯ ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА КОМПАНИЯ, КОТОРАЯ С 1995 ГОДА С НУЛЯ ПОСТРОИЛА СОБСТВЕННУЮ УСПЕШНУЮ СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ МОНОБРЕНДОВЫМИ И МУЛЬТИБРЕНДОВЫМИ МАГАЗИНАМИ КОСМЕТИКИ, ОДЕЖДЫ, ОБУВИ И АКСЕССУАРОВ ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ, СОБСТВЕННОЙ КОМАНДЫ МЕНЕДЖЕРОВ И СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ



1995

НАЧАЛО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
В ОБУВНОМ РИТЕЙЛЕ

1998

ПЕРВАЯ ОБУВНАЯ СЕТЬ
ПОД PRIVATE LABEL PARA

2005

ОТКРЫТИЕ ПЕРВОГО
В РОССИИ МАГАЗИНА FURLA
В КАЧЕСТВЕ ОФИЦИАЛЬНОГО
ДИСТРИБЬЮТОРА

2009

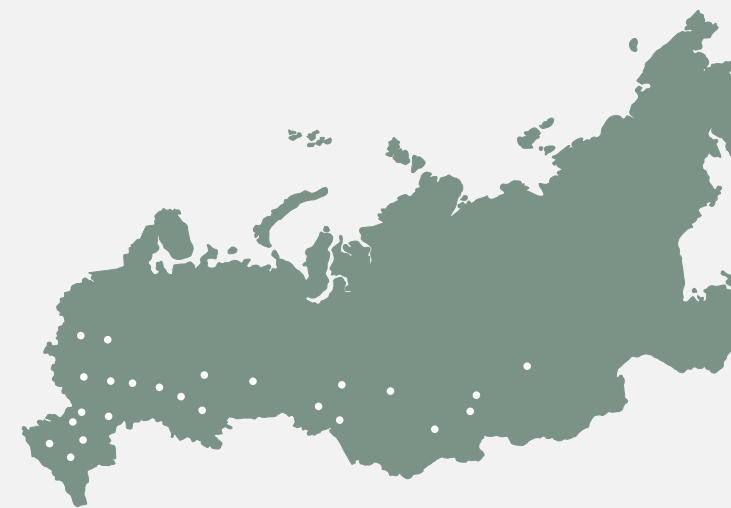
УНИКАЛЬНА ОБУВНАЯ
СЕТЬ ПОД PRIVATE LABEL
OTTO SCHUMAN

2010

ОТКРЫТИЕ ПЕРВОГО МАГАЗИНА
ПРОФ КОСМЕТИКИ INGLOT
И ПОЛУЧЕНИЕ СТАТУСА МАСТЕР-
ФРАНЧАЙЗИ НА ВСЮ РОССИЮ



ИЗ МАЛЕНЬКОЙ КОМПАНИИ В БОЛЬШУЮ КОРПОРАЦИЮ



Para



Otto
OTTO SCHUMAN



FURLA



INGLOT



44

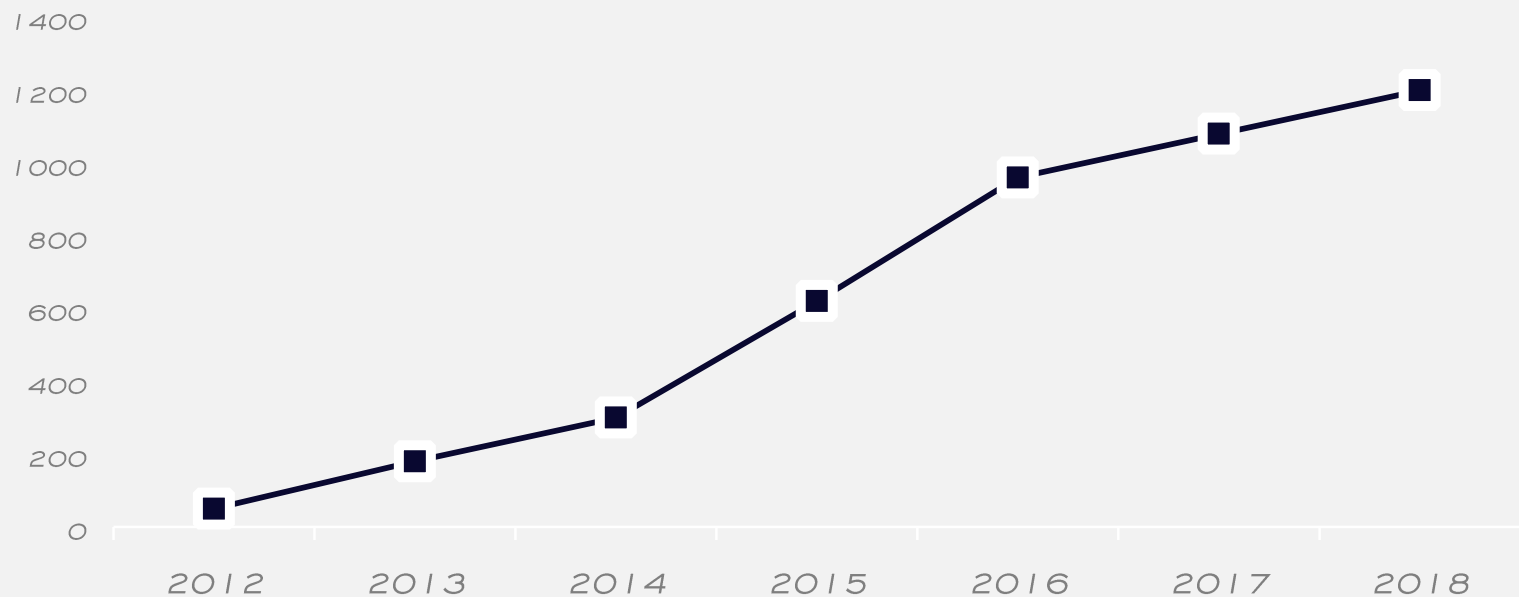
ГОРОДА ПРИСУТСТВИЯ

RITAL GROUP



УВЕРЕННЫЙ РОСТ

ВЫРУЧКА, МЛН Р.



РОСТ ВЫРУЧКИ

X 10 РАЗ

ПОЛНАЯ ОКУПАЕМОСТЬ

< 1 ГОДА

ЗАНИМАЕМ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ



УВЕРЕННЫЙ РОСТ

73

МАГАЗИНА В РОССИИ

65

МАГАЗИНОВ INGLOT

РОСТ КОЛИЧЕСТВА МАГАЗИНОВ

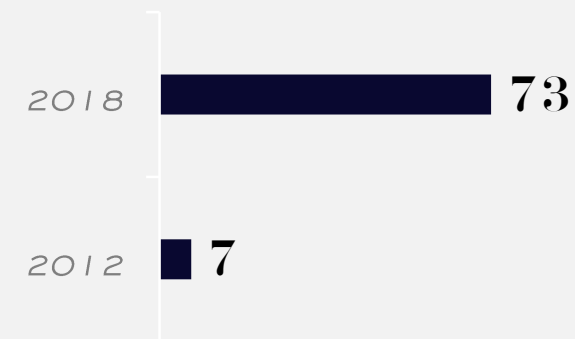
x 10 РАЗ

125 000

ПОКУПАТЕЛЕЙ ЕЖЕМЕСЯЧНО

200-300

КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СОТРУДНИКОВ



6

РЕКЛАМНЫХ КАМПАНИЙ В ГОД

x 2

РОСТ БЫСТРЕЕ КОНКУРЕНТОВ

ЗАНИМАЕМ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ



INGLOT

— ЛИДЕР
НА РЫНКЕ

В 2010 ГОДУ ОТКРЫЛСЯ ПЕРВЫЙ САЛОН ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕКОРАТИВНОЙ КОСМЕТИКИ INGLOT В РОССИИ (Г. КАЛИНИНГРАД).

ОН СТАЛ ОБЛАДАТЕЛЕМ МЕЖДУНАРОДНОГО БРЕНДА



INGLOT — ЛИДЕР НА РЫНКЕ

За 8 лет компания вывела бренд INGLOT на лидирующие позиции по рынку, обогнав по ряду показателей таких гигантов как MAC (компания ESTE LAUDER) и L'OREAL.

Сейчас компания имеет собственную розницу INGLOT в Калининграде (4 магазина), в Москве (7 магазинов) и 54 франчайзинговых полноформатных магазинов по всей России.

В 2012 году также был запущен интернет-магазин INGLOT. Продажи сети в интернет-магазине выросли на 68% и достигли 7% от общей суммы продаж



Россия:

РОСТ НА ФОНЕ

КРИЗИСА

RITAL GROUP

ЗНАЕТ КАК ОТВЕЧАТЬ

НА ВЫЗОВЫ РЫНКА

ПРОБЛЕМЫ РЫНКА РИТЕЙЛА



СЖАТИЕ СПРОСА

СТРЕМЛЕНИЕ ПОКУПАТЬ БОЛЕЕ КАЧЕСТВЕННЫЕ
ТОВАРЫ И УСЛУГИ, НО В МЕНЬШЕМ
КОЛИЧЕСТВЕ

ФОКУС НА СБЕРЕЖЕНИЯ

СОКРАЩЕНИЕ РАСХОДОВ
НА ВТОРОСТЕПЕННЫЕ ТОВАРЫ И УСЛУГИ.
РАЗУМНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

СНИЖЕНИЕ ЧАСТОТЫ ПОКУПОК

ПЕРЕХОД ПОКУПАТЕЛЕЙ В БОЛЕЕ
НИЗКИЙ ЦЕНОВОЙ СЕГМЕНТ
ТОВАРОВ И УСЛУГ



КЛЮЧЕВЫЕ ТРЕНДЫ РЫНКА

1.

СТАГНАЦИЯ И СНИЖЕНИЕ ОБОРОТОВ
КЛЮЧЕВЫХ ИГРОКОВ РЫНКА

2.

НАЛАЖИВАНИЕ ПРЯМЫХ
ЛОГИСТИЧЕСКИХ СХЕМ

3.

ВЫХОД В ГОРОДА
С НАСЕЛЕНИЕМ МЕНЕЕ 400 ТЫС.

4.

СТРАТЕГИЯ СОКРАЩЕНИЯ
ПОТЕРЬ И ТЕКУЧЕСТИ КАДРОВ

5.

ФОРМАТИРОВАНИЕ И СТРУКТУРИРОВАНИЕ
БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

6.

МЕСТНЫЕ ИГРОКИ
УХОДЯТ С РЫНКА



БИЗНЕС-МОДЕЛИ КОМПАНИИ

ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА

КТО ВЫ?

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

ИНВЕСТОР

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ
ПАРТНЕР

ВАШ ВЫХОД НА РЫНОК

САМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ

ДИСТРИБЬЮЦИЯ

ФРАНЧАЙЗИНГ

ИНВЕСТИРОВАНИЕ

НАШИ РЕШЕНИЯ

МАРКЕТИНГОВАЯ, ЮРИДИЧЕСКАЯ,
ЛОГИСТИЧЕСКАЯ, ТОВАРНО-УЧЕТНАЯ ПОДДЕРЖКА

ОТКРЫТИЕ ОФИЦИАЛЬНОГО
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА, РАЗВИТИЕ СЕТИ

ОПЫТ, КОМАНДА, СЕРВИСЫ

ПРОДАЖА СУЩЕСТВУЮЩЕЙ ФРАНШИЗЫ
ЛИБО РАЗВИТИЕ СОБСТВЕННОЙ СЕТИ



ПОЧЕМУ МЫ?



1.

ГИБКАЯ СИСТЕМА
УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ

2.

КОРОТКОЕ ЛОГИСТИЧЕСКОЕ
ПЛЕЧО. ОТКРЫТИЕ НОВОЙ
ТОЧКИ ЗА 1 МЕСЯЦ

3.

ЗАПУСК СОБСТВЕННЫХ
ФЕДЕРАЛЬНЫХ РЕКЛАМНЫХ
КАМПАНИЙ

4.

СОБСТВЕННЫЙ СКЛАД
И ЕДИНАЯ СИСТЕМА
ОТГРУЗОК ПО ВСЕЙ РОССИИ

5.

УНИКАЛЬНАЯ СИСТЕМА
УПРАВЛЕНИЯ ЗАКАЗАМИ
И ТОВАРНЫМИ ОСТАТКАМИ

6.

СОБСТВЕННАЯ СИСТЕМА
ТЕХНИЧЕСКОЙ ПОДДЕРЖКИ
ВСЕХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

МЫ УМЕЕМ СОЗДАВАТЬ УСПЕШНЫЕ
БИЗНЕС-МОДЕЛИ ДЛЯ ЛЮБОГО БИЗНЕСА

РОСТ ВЫРУЧКИ

× 10 РАЗ

ПОЛНАЯ ОКУПАЕМОСТЬ

< 1 ГОДА

RITAL GROUP

— ТЕРРИТОРИЯ

ВЫГОДНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

RITAL GROUP

САМОЕ ВРЕМЯ НАЧАТЬ
ПРОЕКТ ВМЕСТЕ